

# Nur ein Weg führt zu Mehrweg: GP-C&C – Ihr Partner mit System!



GP-C&C GmbH | Fleckebyer Straße 1 | 18239 Satow  
Fon (03 82 95) 7 76-0 | Fax (03 82 95) 7 76-170  
info@gp-cc.de | www.gp-cc.de

**GP-C&C**  
GETRÄNKEPARTNER COMPANY & CONVENIENCE

# Nur ein Weg führt zu Mehrweg: GP-C&C – Ihr Partner mit System!



## Der Getränke-Mehrwegspezialist im Streckengeschäft

Deutschlandweite Belieferung von Tankstellen und Convenience Stores

Zahlreiche, conveniencegerechte Vermarktungsaktivitäten

Viele Vorteile und attraktiver Gesamtnutzen

**GP-C&C**  
GETRÄNKEPARTNER COMPANY & CONVENIENCE

## System mit Konzept

- Nationale Mehrweg-Belieferung
- 13 Ordersatz-Regionen
- Koordination von Logistik und Abrechnung
- Flächendeckendes Partnernetzwerk zur Feindistribution
- Koordination durch branchenerfahrenes Vertriebsmanagement
- Zielgerichtetes Category-Management

## Sortimente mit Vielfalt

- Nationale und internationale Marken
- Regionale und lokale Produkte
- Regionalspezifische Ordersätze (3 x p.a.)
  - Kernsortiment mit Artikel- und Preisdruck
  - Ergänzungssortiment (Artikel und Preise über GFGH)
- Individuelle Sortimentsanpassungen

## Preise mit Wirtschaftlichkeit

- Marktgerechte und transparente Preise
- Preisstabilität durch feste Ordersatz-Laufzeiten
- Staffelpreissystem mit Mengenrabatten
  - Grundlage ist die Bestellmenge je Stopp
- Zusätzliche Palettenrabatte
- Lukrative Warenkorbbetrachtungen

## Aktionen mit Plan und Zusatznutzen

- Attraktive Monats-Aktionen
- Ordersatz-Aktionen über die gesamte Ordersatz-Laufzeit
- Sonderaktionen über GP-C&C
- Aktionen auf lokaler, regionaler und nationaler Basis
- Zusätzliche Einkaufsvorteile durch deutliche Preisrabatte
- Push/Pull-Aktivitäten
- Diverse Aktionsmaterialien möglich
- Aktionskonditionen werden direkt von der Rechnung abgezogen

## Service mit Zuverlässigkeit

- Dienstleistung aus „einer“ Hand
- Auftragsgrößen ab 30 Kisten über GFGH
  - Kleinere Mengen über Lekkerland-Zentralläger
- Feste Lieferzeiten
- Lieferung hinter die erste verschließbare Tür
- Transparente Leergut-Abrechnung
- Zeitnahe Reklamationsbearbeitung
- Qualifizierte Außendienst-Betreuung

## Vermarktung und Verkaufsförderung mit System

Durch Bündelung der gesamten Absatz-/Umsatz-Leistungen können ...

- marktgängige Sortimente
  - marktgerechte Preise
  - günstige Palettenrabatte
  - attraktive geldwerte Aktionen
  - aufmerksamkeitsstarke Werbemittel
  - sonstige Vorteile (benefits)
- zur Verfügung gestellt und gewährleistet werden.

## Kraft durch Bündelung (reason why)

